

# VERTRIEBSMITARBEITER / ACCOUNT MANAGER IM ENERGIE-GROSSHANDEL (M/W/D) AUCH QUEREINSTIEG MÖGLICH



STELLE: VOLLZEIT

STANDORT: HAMBURG

STARTZEITPUNKT: SOFORT

Bei unserem Kunden handelt es sich um ein systemrelevantes, weiter expandierendes mittelständisches Unternehmen, in dem flache Hierarchien, ein respektvoller Umgang, gute Kommunikation und Vertrauen zu einer angenehmen Arbeitsatmosphäre beitragen.

Deine Chance als „Vertriebsmitarbeiter / Account Manager (m/w/d)“ dabei zu sein!

Du hast bereits Erfahrung im Account Management, eventuell sogar im Energiesektor? Super! Dann bring diese und deine Ideen ein und trage direkt zum Erfolg und zum Wachstum des Unternehmens bei.

Als Quereinsteiger:in kannst du mit einer umfassenden Einarbeitung und der Unterstützung des Teams rechnen. Mit einem hohen Maß an Lernbereitschaft und Engagement wirst du die vielseitigen Aufgaben bald selbständig übernehmen können.

## DEINE AUFGABEN

- Du bist der erste Ansprechpartner für einen festen Bestandskundenstamm im Großhandels-Segment
- Das Pflegen und Weiterentwickeln dieser Kundenbeziehungen durch telefonischen Kontakt gehört zu deinem Tagesgeschäft
- Mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung übernimmst du den Handel mit börsenorientierten Brenn- und Kraftstoffen (Heizöl, Diesel, Benzin)
- Du berätst deine Kunden hinsichtlich ihrer optimalen Einkaufsmengen sowie bei Produkt- und Qualitätsfragen

# VERTRIEBSMITARBEITER / ACCOUNT MANAGER IM ENERGIE-GROSSHANDEL (M/W/D) AUCH QUEREINSTIEG MÖGLICH

## DEIN PROFIL

- Du bist kommunikationsstark und liebst den Kontakt mit Kunden
- Dein gewinnendes Auftreten und deine positive Hartnäckigkeit machen dich beim Kunden erfolgreich
- Das Telefon ist das Kommunikationsmittel deiner Wahl
- Eine gute Zusammenarbeit im Team ist dir nicht nur sehr wichtig, du trägst auch aktiv deinen Teil dazu bei
- Außerdem zeichnen dich Verbindlichkeit, Ehrlichkeit und Offenheit aus

## UNSER KUNDE BIETET DIR

- intensive, nachhaltige Einarbeitung
- VWL, Betriebliche Altersversorgung
- Job-Bike-Leasing
- Rabatte bei vielen Marken über Corporate Benefits
- modernes, klimatisiertes Bürogebäude
- kostenfreie Getränke
- Bereichs- und Firmenevents
- Weiterbildungs-Möglichkeiten
- langfristige Arbeitsplatzsicherheit
- kostenfreie Parkplätze sowie gute S-Bahn Anbindung
- mobiles Arbeiten bei Bedarf

*Menschen sehen. Schätze finden.*

Als branchenunabhängige Personalberatung leben wir unseren Leitsatz Verbindlichkeit, Freundlichkeit und offene Kommunikation sind für uns die Schlüssel, um mit unseren Kund:innen und Kandidat:innen auf Augenhöhe in Richtung eines gemeinsamen Erfolges zu arbeiten. Dabei nehmen wir die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kandidat:innen ernst.



**JEROMIN**  
PERSONAL & BERATUNG

Janet Jeromin

E-Mail [janet.jeromin@jeromin-personal.de](mailto:janet.jeromin@jeromin-personal.de)

Telefon 0176 29 30 70 10