

PRODUKTMANAGER ENERGIEANLAGENBAU (M/W/D)



Unser Kunde ist eines der führenden Unternehmen im Energieanlagenbau und auf schlüsselfertige Anlagen zur Holzverstromung mit Blockheizkraftwerken (BHKW) im B2B-Segment spezialisiert.

Mit Teams von 70 Mitarbeitenden stellt das Unternehmen Kunden auf der ganzen Welt wirtschaftlich attraktive und nachhaltige Energielösungen auf Basis erneuerbarer Energie zur Verfügung und leisten somit einen wertvollen Beitrag zum Gelingen der Energiewende.

STELLE: VOLLZEIT / HYBRID

STANDORT: SONNEN, ECHING, REGENSBURG

STARTZEITPUNKT: SOFORT

IHRE AUFGABEN

- Sie steuern das Product-Life-Cycle-Management und die Produkt-Marketing-Maßnahmen ausgewählter Holzverstromungs- und Peripherieanlagen
- Das Beobachten des Marktes, das Analysieren des Wettbewerbs sowie das Ausarbeiten und Umsetzen von Produkt Business Plänen gehört für Sie selbstverständlich dazu.
- Sie begleiten die Produktentwicklung in Bezug auf die von Ihnen definierten und am Markt ausgerichteten Produkte.
- Darüber hinaus entwickeln Sie die Strategie für die Markteinführung und setzen diese bis zur Produkteinführung um.
- In enger Zusammenarbeit mit dem Vertrieb lassen Sie professionelle Vertriebsunterlagen entstehen.
- Das Sicherstellen einer fundierten Produktdokumentation ist für Sie mehr als eine lästige Pflicht.
- Zu guter Letzt fallen das Aufbauen und Managen strategischer Partnerschaften mit Technologiepartnern, sowie das Steuern von Innovationsprojekten und – soweit sinnvoll – geförderten F&E Projekten in Ihr Tätigkeitsfeld.

PRODUKTMANAGER ENERGIEANLAGENBAU (M/W/D)

DAS SOLLTEN SIE MITBRINGEN

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung in Verbindung mit einer Weiterbildung zum Meister / Techniker oder ein technisches Studium (beispielsweise Wirtschaftsingenieurwesen) ist eine gute Ausgangsbasis.
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Produktmanagement von technischen Investitionsgütern und idealerweise Branchenkenntnisse aus dem Energiesektor oder Sondermaschinenbau.
- Sie führen Ihre Produkte und Lösungen innerhalb heterogener Teams und Projektorganisationen kompetent zum Erfolg.
- Ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung, Empathie und gleichzeitig Durchsetzungsvermögen macht Sie in der Zusammenarbeit erfolgreich.
- Eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise verbunden mit strategischem Denken ist für Sie selbstverständlich.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift so wie die Bereitschaft zu Dienstreisen runden Ihr Profil ab.

DAS BIETET IHNEN DIESE STELLE

Unser Kunde bietet die Vorteile eines mittelständischen Unternehmens mit flachen Hierarchien und Gestaltungsspielräumen. Sie erwarten eine langfristige Perspektive sowie die Mitarbeit in einem motivierten Team in einer positiven Unternehmenskultur und einem angenehmen Betriebsklima, das von Teamgeist geprägt ist. Diese Position bietet Ihnen viel Platz für Ihre Ideen und Ihr Engagement.

UND WAS NOCH?

- 30 Tage Urlaub
- flexible und individuelle Arbeitszeitmodelle
- moderne Arbeitsmittel
- lebensphasenorientierte Benefits
- individuelle Fortbildungsmöglichkeiten (fachlich und persönlich)

Menschen sehen. Schätze finden.

Als branchenunabhängige Personalberatung leben wir unseren Leitsatz Verbindlichkeit, Freundlichkeit und offene Kommunikation sind für uns die Schlüssel, um mit unseren Kund:innen und Kandidat:innen auf Augenhöhe in Richtung eines gemeinsamen Erfolges zu arbeiten. Dabei nehmen wir die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kandidat:innen ernst.



JEROMIN
PERSONAL & BERATUNG

Tanja Jeromin

E-Mail tanja.jeromin@jeromin-personal.de

Telefon 01522 76 14 226